

BARBERSHOP



BRITVA



FOR MEN ONLY

ФРАНШИЗА

BRITVA  
БАРБЕРШОП

Готовый бизнес за 30 дней с окупаемостью в 9 месяцев



×

Мы работаем сутками, чтобы развивать мощный бренд, который уже сейчас покоряет мужчин по всей России. В сети барбершопов BRITVA нет места фамильярности и плохому обслуживанию. Возможно, мистика нашего успеха в этом.

**Дмитрий Кормильцев**

Генеральный директор BRITVA BARBERSHOP



**Алексей Володин**

Руководитель отдела продаж

×



**Екатерина Букина**

Директор бренда

×



**Валерий Безлюдный**

Руководитель HR

×



# BRITVA

Брутальная цирюльня для крепких духом

Мужское пространство без грубой фамильярности. Надёжное пристанище, где нет места дамскому хаосу и лишним разговорам. Здесь первоклассно стригут и бреют, прислушиваются и не навязывают. После процедур в барбершопе BRITVA каждый мальчишка почувствует себя суровым дровосеком.

NO GIRLS  
ALLOWED





# ПОЧЕМУ BRITVA БАРБЕРШОП



**Одно из ключевых конкурентных преимуществ барбершопа BRITVA – СОЮЗ ДОСТУПНОСТИ И ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА.**

Жители спальных районов – любимые клиенты барбершопов BRITVA. Благодаря нашим барбершопам, больше никому и никогда не придётся тратить время на поездку в центр за качественной стрижкой и бритьем. Несмотря на высокий уровень обслуживания, бритва остается самым доступным барбершопом Москвы



**BRITVA входит в топ-5 сетевых барбершопов по версии деловой газеты РБК**



**Команда основателей на связи 24/7**



**Свободная ниша**

Спрос опережает предложение





### **Возможность стать мастером франшиз**

и развивать сеть в своём регионе или в своей стране



### **Минимальные сроки запуска и окупаемости**



### **Обучение ваших барберов – наша задача**

Качество работы барберов – ключевая составляющая успеха всей сети барбершопов BRITVA. Поэтому контроль качества является нашей первостепенной задачей



### **Обучим основным принципам работы ваш административный персонал.**

Сервис – показатель в сфере услуг. Барбершопы не исключение



### **Работа с крупными брендами и надёжными партнёрами**



### **Двери от наших барбершопов всегда открыты для вас и ваших специалистов**

Любой сотрудник сети BRITVA может посетить филиал с целью:

- Научиться или научить
- Обратиться за советом
- Посмотреть, как мы работаем



### **Предоставляем весь комплект маркетинговых инструментов**

Мы уже потратили более 20 млн. руб. на рекламу и с удовольствием поделимся эффективными каналами и способами привлечения клиентов



### **Франчайзи – партнёр**

Развивайте свои другие проекты совместно с BRITVA



### **Участие в принятии решений, связанных с развитием сети**

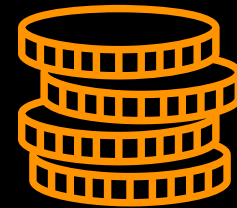




# ДЛЯ ОТКРЫТИЯ ПОТРЕБУЕТСЯ:



**ПОМЕЩЕНИЕ**  
от 50 м<sup>2</sup> до 100 м<sup>2</sup>



**ИНВЕСТИЦИИ НА ОТКРЫТИЕ**  
Для **Москвы**: от 1,8 млн. руб. до 2,5 млн. руб.  
Для **МО**: от 1,6 млн. руб. до 2 млн. руб.  
Для **регионов**: от 1,4 млн. руб. до 1,8 млн. руб.

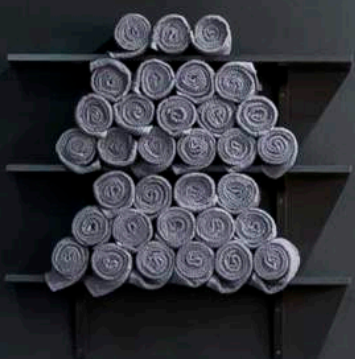


**ВРЕМЯ**  
для открытия 20-30 дней



Аренда помещения, ремонт,  
закупка оборудования и материалов

BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY





## ЧТО ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ ФРАНШИЗА



- Фирменный стиль BRITVA**
- + Бизнес–план проекта готового барбершопа (от закупки строительных материалов до определения цен на услуги и вознаграждений сотрудников)
- + **Помощь в поиске помещения для барбершопа**
- + **Технология запуска и развития проекта**  
с минимальными рисками
- + **Проработанная маркетинговая стратегия**  
и полный комплект рекламных инструментов
- + **3 месяца отсрочки роялти на старте**
- + **Персональный менеджер**  
На всех этапах развития и сопровождение





- + **CRP – и ER – системы**  
мобильное приложение, система online–записи клиентов
- + **Постоянное обучение**  
ваших сотрудников у топовых барберов сети BRITVA
- + **Тренинги и мастер-классы**  
для администраторов
- + **Льготные условия закупки оборудования и материалов**  
от проверенных временем поставщиков
- + **Проверенная система поиска и удержания клиентов**
- + **3D-проект барбершопа**

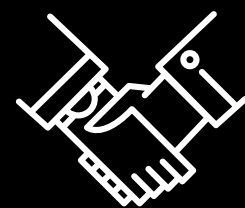


# ЭТАП №1

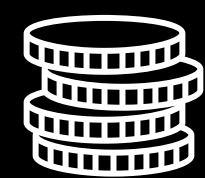
Этап №1



Заполнение  
заявки



Подписание  
договора



40% от паушального  
взноса



Помощь в поиске  
помещения



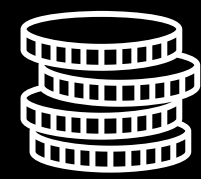
Помощь в заключении  
договора аренды



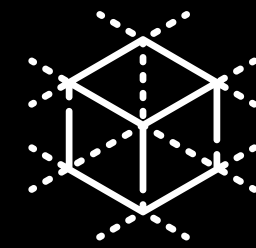
Маркетинговая  
кампания



## ЭТАП №2



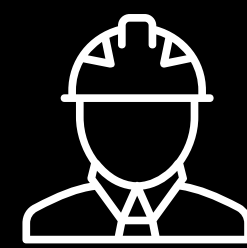
60%  
от паушального взноса



Разработка  
индивидуального  
дизайн-проекта



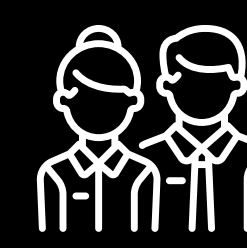
Помощь в составлении  
строительной сметы



Строительная бригада,  
создавшая наши  
барбершопы,  
вам в помощь



Формирование  
закупок материалов  
и оборудования



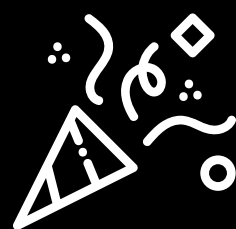
Помощь  
в поиске персонала



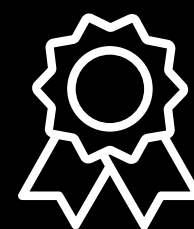
# ЭТАП №3



Обучение  
ваших барберов



Открытие  
барбершопа



Контроль качества  
на момент открытия



Консультация  
длиною в вечность



Вступительный взнос  
выплачивается в 2 этапа

**Москва: 400 000 ₹**  
МО: 400 000 ₹  
Регионы: 300 000 ₹

Роялти

**Москва: 5 000 ₹** с кресла  
МО: 15 000 ₹ с филиала  
Регионы: до 15 000 ₹ с филиала

Чистая прибыль  
филиала в месяц

**180 000 – 540 000 ₹**  
130 000 – 350 000 ₹ для регионов

Первоначальные  
инвестиции

**Москва: 1 800 000 – 2 100 000 ₹**  
МО: 1 600 000 – 2 000 000 ₹  
Регионы: 1 400 000 – 1 800 000 ₹

Срок окупаемости

**Москва и МО: 8 – 10 мес.**  
Регионы: 10 – 13 мес.





# ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ



- + CRM-система с online-записью
- + Клиентская база со статистикой и историей посещений
- + Электронный журнал с online-записью
- + Алгоритм управления персоналом
- + Алгоритм управления филиалом
- + Система завоевания клиента





- + IP-телефония
- + Продающий сайт
- + Официальные паблики в соцсетях
- + Чёткий маркетинговый план
- + Полный пакет макетов рекламной продукции

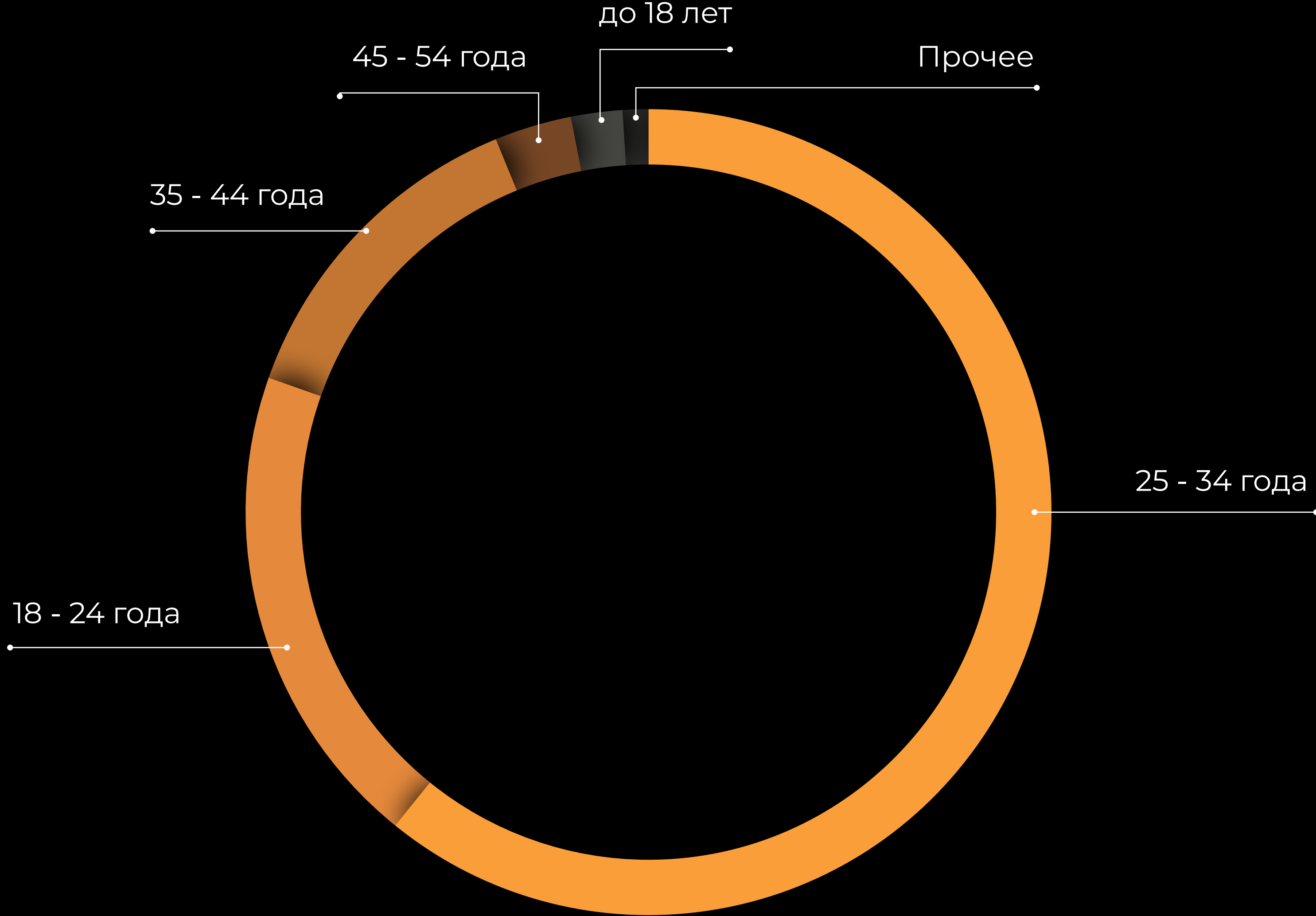




# СТАТИСТИКА

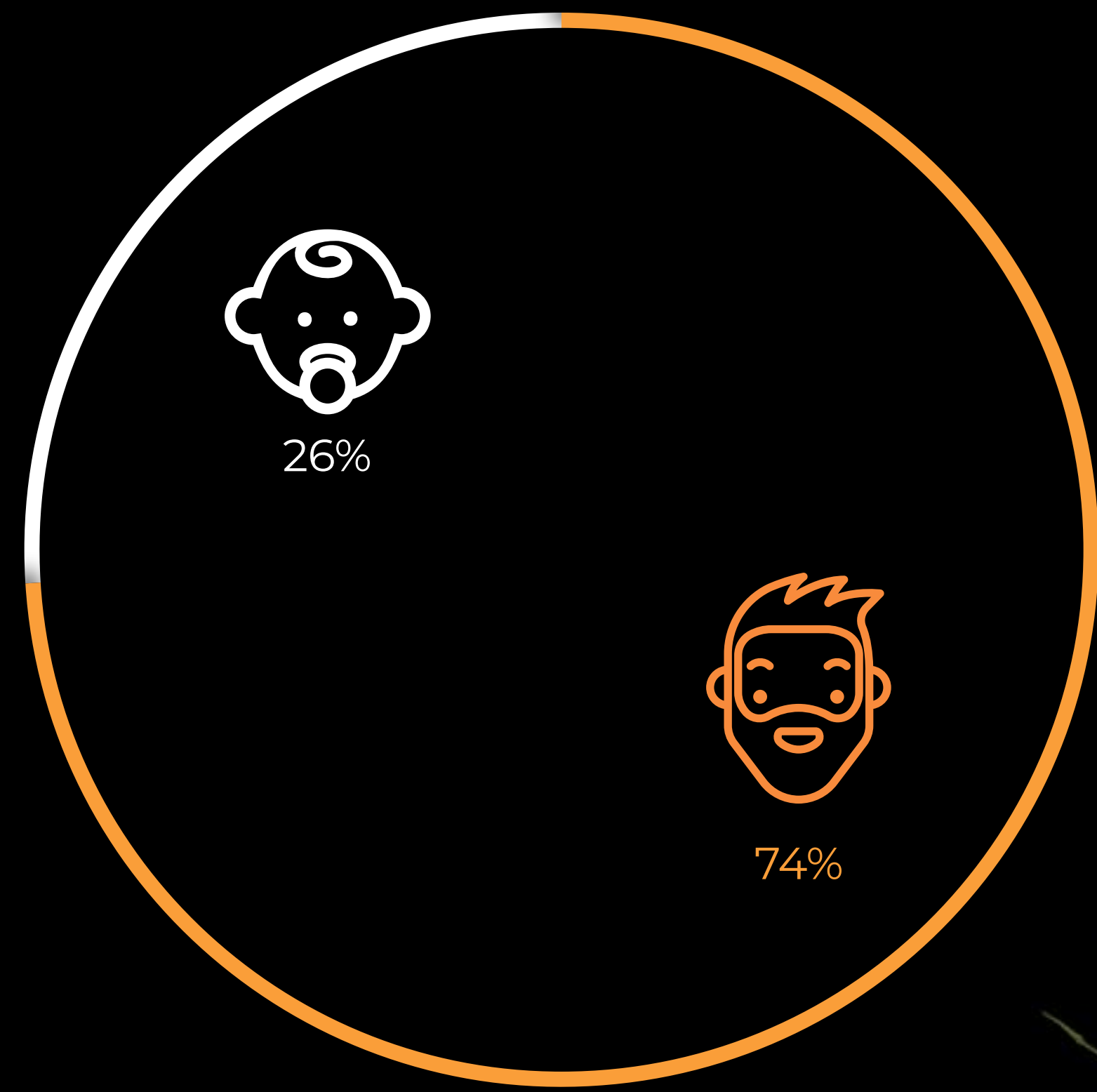
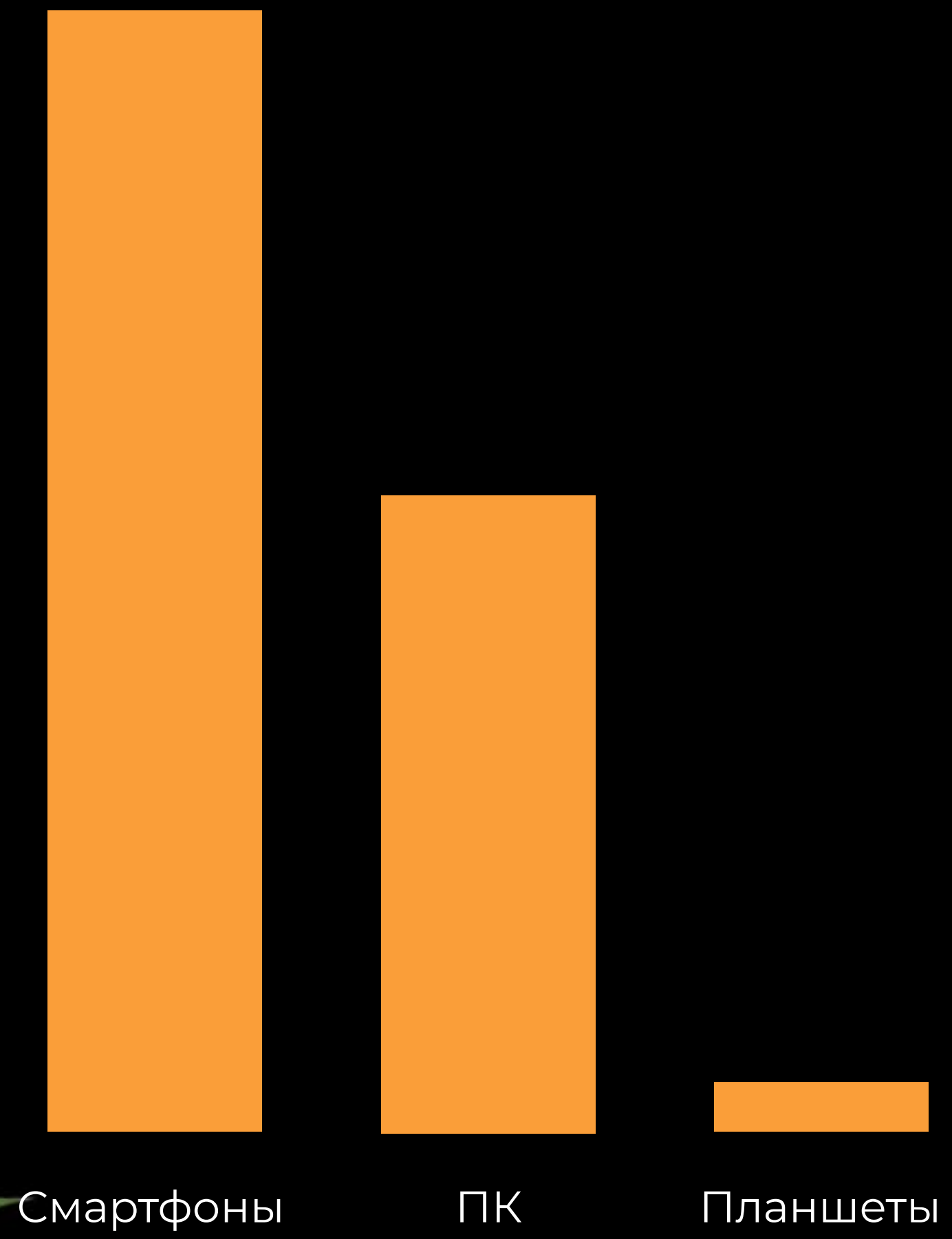
- / Возрастные показатели
- / Тип устройства / Гендерные показатели
- / Тенденция прироста клиентов
- / Средние показатели доходов
- / Темпы роста / Цифры

# ВОЗРАСТНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

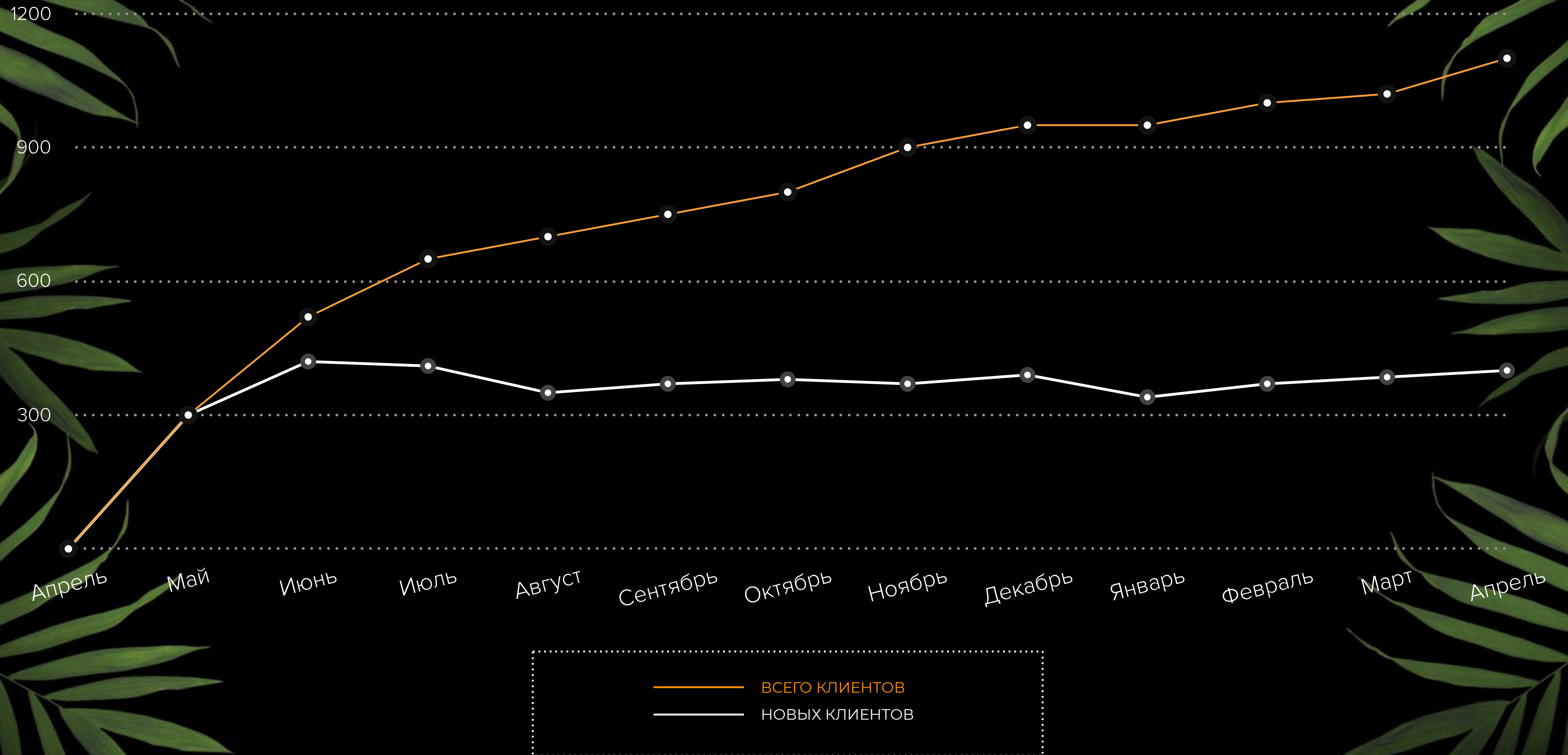




# НАША АУДИТОРИЯ

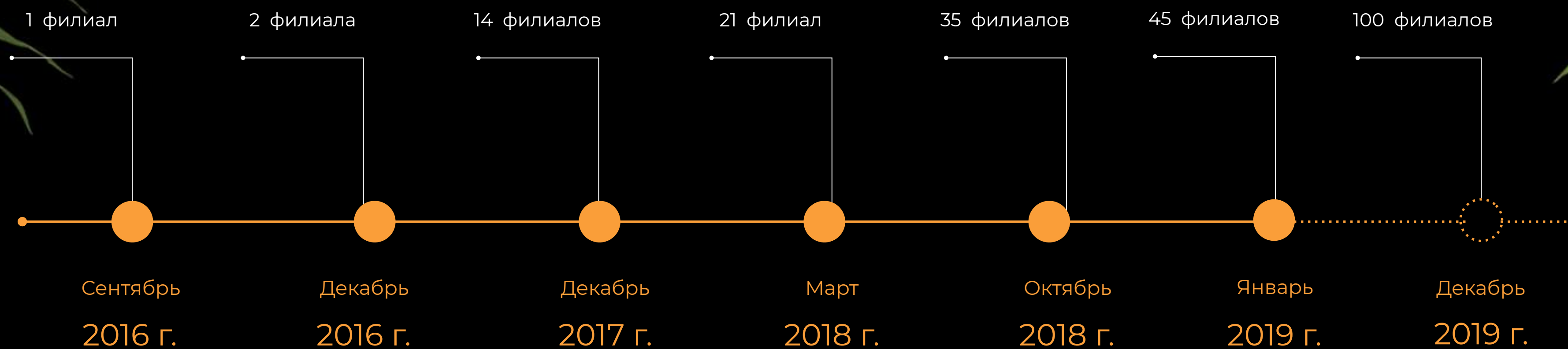


# ТЕНДЕНЦИЯ ПРИРОСТА КЛИЕНТОВ В ТЕЧЕНИЕ ГОДА



## СРЕДНИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДОХОДОВ ВРITVA В МЕСЯЦ

	ФИЛИАЛ РАБОТАЕТ, МЕС.	КОЛИЧЕСТВО ЗАНЯТЫХ КРЕСЕЛ	ОБОРОТ ОБЩИЙ, Р	ОБОРОТ ПО УСЛУГАМ, Р	ОБОРОТ ПО ТОВАРАМ, Р	СРЕДНИЙ ЧЕК, Р	СРЕДНИЙ ЧЕК ПО УСЛУГАМ, Р	СРЕДНЯЯ ЗАПОЛНЯЕМОСТЬ, Р
РЕЧНОЙ ВОКЗАЛ	17	5	1 848 000	1 795 000	53750	1199	1156	65 %
ПЕРВОМАЙСКАЯ	21	5	1 750 000	1 679 000	69500	1408	1374	61 %
ДОМОДЕДОВСКАЯ	16	4	1 708 109	1 564 300	143650	1383	1324	80,80 %
ИЗМАЙЛОВСКАЯ	18	6	1 502 700	1 415 020	87649	1263	1212	65 %
НОВОКОСИНО	24	4	1 275 000	1 213 000	61950	1284	1237	66 %
РЯЗАНСКИЙ ПРОСПЕКТ	12	4	1 045 120	961 000	83700	1345	1253	71 %
ТУЛЬСКАЯ	10	3	1 027 000	975 780	52000	1373	1285	59 %
НОВОГИРЕЕВО	10	3	959 000	907 000	52000	1466	1404	53 %
СХОДНЕНСКАЯ	8	4	921 240	883 760	38240	1203	1153	56 %
ЖУЛЕБИНО	9	3	890 000	830 000	60000	1202	1173	62 %
КУРКИНО	12	3	865 820	818 820	46000	1291	1233	54 %
ЯСЕНЕВО	7	3	854 000	750 000	105000	1486	1314	52,60 %
ПОЛЕЖАЕВСКАЯ	8	4	853 550	779 000	74490	1365	1286	61 %
ПРЕОБРАЖЕНСКАЯ	6	3	785 510	737 570	57940	1225	1185	63 %
ДМИТРОВСКАЯ	4	3	524 210	491 666	32540	1245	1223	36 %
ПЛАНЕРНАЯ	5	3	450 000	432 000	17400	1189	1142	33 %
ЛЮБЛИНО	8	3	434 830	405 630	29199	1282	1225	44,10 %



**50**

филиалов открыто

**8**

филиалов на стадии  
открытия

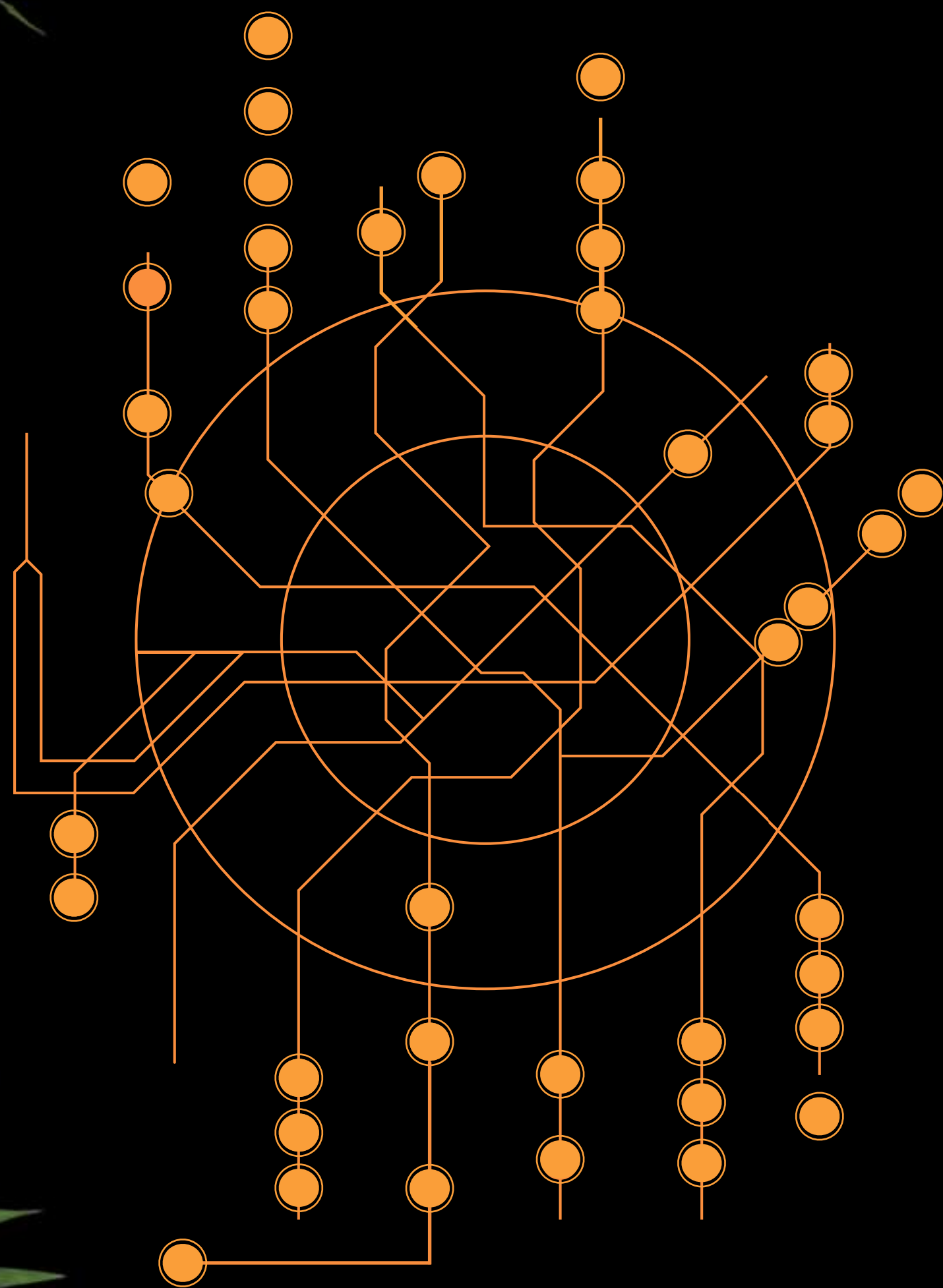
**10**

франчайзи на стадии  
выбора помещения

**16**

партнёров на стадии  
подписания договора

# КАРТА ФИЛИАЛОВ



## Москва

м. Алтуфьево  
м. Бабушкинская  
м. Беломорская  
м. Ботанический сад  
м. Братиславская  
м. Бунинская Аллея  
м. Верхние Лихоборы  
м. Дмитровская  
м. Домодедовская  
м. Жулебино  
м. Измайловская  
м. Калужская  
м. Кожуховская  
м. Коломенская  
м. Лермонтовский проспект  
м. Люблино  
м. Марьино  
м. Новогиреево  
м. Новокосино  
м. Октябрьское Поле  
м. Первомайская  
м. Планерная  
м. Полежаевская  
м. Пражская  
м. Преображенская площадь  
м. Проспект Вернадского  
м. Профсоюзная  
м. Раменки  
м. Речной вокзал  
м. Рязанский проспект  
м. Свиблово  
м. Сходненская  
м. Тульская  
м. Шоссе Энтузиастов  
м. Ясенево



## Московская область:

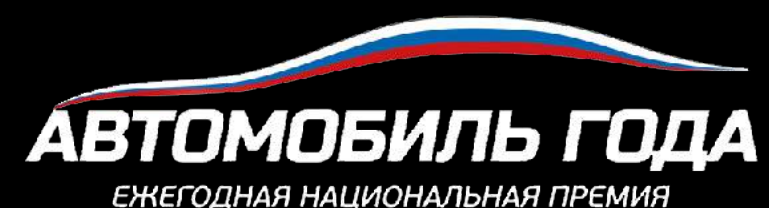
г. Балашиха  
г. Клин  
г. Королёв  
г. Лобня  
г. Мытищи  
г. Раменское  
г. Реутов  
г. Химки  
г. Химки Левобережный  
р-н Куркино

г. Санкт-Петербург

г. Великий Новгород

г. Казань

# НАШИ ПАРТНЁРЫ





# 3D-ПРОЕКТ БАРБЕРШОПА





BARBERSHOP  
BRITVA

КАК БУДЕТ ВЫГЛЯДЕТЬ ВАШ

# BRITVA БАРБЕРШОП

FOR MEN ONLY



BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY



BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY



BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY

BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY



BARBERSHOP

BRITVA



FOR MEN ONLY





BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY



BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY

BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY





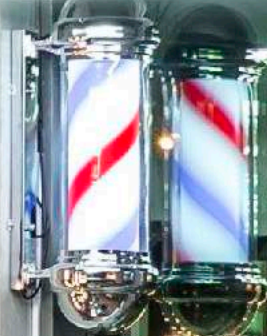
BARBERSHOP

BRITVA



FOR MEN ONLY

FRIENDS  
don't let friends  
get a bad  
HAIR CUT



BARBERSHOP

BRITVA



FOR MEN ONLY



BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY



BARBERSHOP  
—  
BRITVA  
—  
FOR MEN ONLY

BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY



BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY



BRITVA



FOR MEN ONLY

BARBERSHOP  
BRITVA  
FOR MEN ONLY



BARBERSHOP

BRITVA



FOR MEN ONLY

Наша цель – занять лидирующие позиции на рынке барбершопов России в нашем сегменте



Выбирая BRITVA, вы становитесь частью  
**УСПЕШНОГО БРЕНДА**  
с быстрорастущим доходом



**Алексей Володин** // Руководитель отдела продаж

Я отвечу на все ваши вопросы по телефону **+7(967)027-00-27**  
или пишите на почту **britvabarber@yandex.ru** с пометкой  
**«по вопросам франшизы для Алексея»**